

ABR - JUN/2017

SINCOR MAGAZINE
AM • RR

Revista Eletrônica do Sindicato dos Corretores de Seguros e de Capacitação e Previdência Privada nos Estados do Amazonas e Roraima. Ano I, edição nº 5 (Abr-Jun/2017)

Visão

**Gestores de filiais amazonenses
veem grandes oportunidades
no mercado local**

Seguro e Vida

**Como o corretor pode agregar
mais valor ao beneficiário**

Ação Global / DPVAT

**SINCOR AM/RR participa
da edição do evento na cidade
dos Bois-Bumbás**

...e muito mais!

EXPANSÃO



Expediente

DIRETORIA EFETIVA

Presidente: Jair Antonio Martins Fernandes
Vice-Presidente: João Candido Gomes Neto
Primeira Secretária: Elianete Florencio Gonçalves Batista
Segundo Secretário: Joaquim Vidinha de Souza Filho
Primeiro Tesoureiro: Francisco de Assis Silva de Sales
Segundo Tesoureiro: Ernesto Pereira de Vasconcelos

DIRETORIA SUPLENTE

Antonio dos Reis Ventura
Erico Leonardo Pereira Parente
Mary Rodrigues Siqueira Torres

CONSELHO FISCAL EFETIVO

Primeiro membro: Álvaro Regis de Menezes Junior
Segundo membro: Elias Brasilino de Souza
Terceiro membro: José Raimundo Leão Prado

CONSELHO FISCAL SUPLENTE

Geneval Barreto da Silva
Ulysses Rufino Taumaturgo Veiga
Victor Sergio Pereira do Nascimento

DELEGADOS REPRESENTANTES JUNTO À FENACOR

Primeiro Delegado: Jair Antônio Martins Fernandes
Primeira Suplente: Anunciada Almeida Alves
Segundo Suplente: Francisco das Chagas Castro

FUNCIONÁRIOS

Audione Lima Brito (Gerente Administrativo)
Waltemberg Tavares Braga (Assistente Administrativo)
Fernanda Cauper Antas (Assistente Administrativo DPVAT)
Cromwell Ferreira Gonçalves (Representante junto ao Estado de Roraima)



COORDENAÇÃO GERAL

Jair Fernandes e Victor Sergio do Nascimento

DIAGRAMAÇÃO

Rafael Freire - www.rafaelfreireconsultor.com.br

PUBLICIDADE

Victor Sergio do Nascimento

REDAÇÃO E COORDENAÇÃO DE PAUTAS

Jair Fernandes, Victor Sergio do Nascimento e assessorias

PERIODICIDADE

Trimestral

MERCADO DE SEGURO EM CONSTANTES TURBULÊNCIAS

Nosso mercado de seguros vive freqüentes tormentas, seja pelas investidas dos autores do mercado marginal, seja pela situação econômica do país, seja pelas ações de interesse político e, dentre outras, novas tecnologias e o mundo online. Na realidade isso tudo está ocorrendo simultaneamente, como se houvesse alguém articulando para acontecer uma grande transformação que resulte no fim das pequenas Corretoras de Seguros, principalmente, e que as grandes se reinventem e que tudo passe a funcionar através das plataformas e demais recursos virtuais. Nessa carona as companhias seguradoras passariam a investir tão somente nesse universo online, relacionando-se diretamente com o consumidor.

Diante desse cenário turbulento dá a impressão de estarmos num navio, em alto mar, sem direção, indo de acordo com a maré e os ventos, faltando força ao motor e comando pra direcionar o seu rumo. Relacionando-se a essa alusão sabe-se que os índices do nosso mercado de seguros se comportam conforme os índices de produção do país, quanto mais crescente a economia, mais o nosso mercado se aquece, sem precisar de ações ou medidas por parte dos componentes do segmento para o incremento das vendas. Assim tem se comportado o mercado, aproveitando a onda. No entanto, poderíamos crescer muito mais e ter melhores condições pra enfrentarmos as crises se melhorasse nosso desempenho profissional, comportamental, político e cultural. Acredito que resistiremos a tudo isso e nos firmaremos profissionalmente, pois por mais que incrementem os investimentos para a distribuição do seguro pelas vias virtuais nunca serão suficientes pra fazer frente às demandas da sociedade. São muitos perfis diferentes que acabam sendo imensuráveis a reação e o resultado. O conhecimento sobre os produtos, a renda, as

burocracias e as constantes crises são alguns itens que impõem barreiras ao sucesso absoluto dessa distribuição e acrescento também o custo do marketing e a manutenção e atualização que devem ser constantes. Algumas empresas que investiram nesse mercado desistiram, outras fecharam, outras foram vendidas e outras atuam irregularmente, mas há aquelas que atuam conscientes da conciliação com os profissionais do ramo, pois elas entenderam e todos nós sabemos que o mundo da internet veio pra ficar e ninguém pode desprezar ou fazer de conta que não existe e achar que é nocivo pro nosso mercado. Temos sim que tirar proveito, mas sem desprezar os conceitos éticos e atentar para manter o equilíbrio do mercado de seguros.

Devemos, portanto, as corretoras de seguros, as companhias seguradoras e, principalmente, as nossas instituições representativas investirem mais na divulgação, à sociedade, da importância do seguro, dos produtos e do papel profissional do corretor de seguros. Temos que fazer uma movimentação nacional contra o mercado criminoso. É preciso também que façamos do meio tecnológico um instrumento para melhorarmos o negócio como um todo, produtos, atendimento, marketing e qualificação e, cada segmento, atuando em prol do fortalecimento do mercado.

Jair Fernandes - Presidente
Visite www.sincor-am.org.br



Jair Fernandes - Presidente do Sincor AM/RR
Pós-Graduado em Negociação

Escrito por VTN comunicação

Brasileiros ainda “ignoram” seguros de Vida e AP

De acordo com o presidente da Associação Paulista dos Técnicos de Seguros (APTS), Osmar Bertacini, 118 pessoas morrem em acidentes de trânsito – o equivalente a um Boeing 737 cheio – e 700 mil sofrem acidentes no trabalho a cada dia no país. Entretanto, apenas 10% dos 206 milhões de brasileiros possuem seguro de Vida e Acidentes Pessoais.

O executivo, que completou este mês 55 anos de atuação no mercado de seguros, foi convidado especial para o Workshop VIP do Clube Vida em Grupo do Rio de Janeiro (CVG-RJ) realizado nesta quinta-feira, 22 de junho. Em sua palestra sobre o segmento, ele apontou alguns aspectos que considera essenciais para que o potencial dos seguros de Pessoas passe a ser melhor aproveitado.

O primeiro é uma boa subscrição. “Hoje, não há o rigor necessário ao realizar essa

etapa. É preciso olhar para a demanda no momento da subscrição de riscos e da precificação, e não para a sua própria carteira. Uma mudança nesse sentido tornaria a liquidação de sinistros muito mais tranquila”, explicou Bertacini. Ele destacou a importância de se solicitar documentos como a Declaração Pessoal de Saúde (DPS) para evitar ruídos e garantir agilidade quando a indenização for solicitada.

Além disso, o executivo citou a falta de campanhas de aculturação da população sobre o seguro de cunho institucional. “Os jovens, que serão os futuros segurados, só têm contato com a propaganda de cada seguradora”, disse, contando que o Sincor-SP está à frente de um projeto para conscientizar a juventude das escolas públicas de São Paulo sobre a importância de se proteger, que será colocado em prática

a partir de agosto.

“Mas o corretor também precisa participar desse processo. Muitas vezes, ele tem um segurado fiel, que renova todo ano a sua proteção de Auto, mas não oferece um seguro de Vida”, exemplificou.

Além da diversificação da carteira, o presidente da APTS recomenda que os corretores busquem sempre se atualizar sobre as normas da Susep e as tendências do ramo, que é bastante complexo. “Há diversas modalidades que não podem ser esquecidas no dia a dia: o Vida temporário, o prestamista, os seguros de Vida previstos em convenções salariais, os feitos por capital global, o seguro obrigatório para estagiários e, é claro, o DPVAT – um direito que grande parcela da população desconhece”, listou.

Outra dica é se aprofundar mais na hora

de vender o produto. “Se um cirurgião plástico que trabalha principalmente com o dedo indicador e o polegar perde um deles, em uma apólice tradicional, ganha indenização equivalente a 15% da garantia segurada. Mas, sem aquele dedo, ele não pode mais trabalhar. Por isso, o seguro deve levar esse fator em conta. Mas só sabemos disso se perguntamos sobre a profissão do nosso segurado”, orientou, garantindo que a diferença no valor do prêmio é pequena, enquanto a indenização cresce consideravelmente.

Bertacini ainda frisou que o setor de seguros precisa mostrar mais à sociedade quanto devolve em indenizações a cada ano. “Foram R\$ 7 bilhões pagos somente em Vida em 2015, e R\$ 207 bilhões pelo mercado em geral”, informou. Ele alertou, por fim, a necessidade de atualização da legislação do segmento e de maior vigor na punição às tentativas de fraudes, que desequilibram o segmento.

Expertise reconhecida – Diversos profissionais presentes no evento fizeram questão de agradecer pela palestra e exaltar a excelência de Osmar Bertacini em sua atuação no mercado segurador e como professor da Escola Nacional de Seguros. Entre eles, o presidente do Conselho Consultivo do CVG-RJ, Olívio Américo da Silva, e seu sócio, Gilberto Villela, que parabenizou o Clube pela realização do workshop; Octávio Perissé, conselheiro do CVG-RJ, e os representantes da diretoria – Carlos Ivo Gonçalves, vice-presidente, e Marcello Hollanda, presidente.

De acordo com ele, “foi um honra receber na sede do CVG-RJ um profissional referência nos segmentos de Vida e Acidentes Pessoais como Osmar Bertacini, que brindou os presentes com uma palestra esclarecedora, rica em informações técnicas sobre esses seguros tão complexos e importantes para a sociedade”. Ele também agradeceu a presença do vice-presidente

da Aconsej-RJ, Joffre Nolasco, dos conselheiros Ênio Miraglia e Olívio Américo, e das representantes do Clube dos Corretores de Seguros do Rio de Janeiro (CCS-RJ), Sonia Marra e Marcia Simplicio.

Fonte: SINCOR AM/RR

Evento celebra parceria – Oliveira & Carvalho e Sincor AM/RR



Jair Fernandes, Victor Castilho e Bruno Salgado

Foi realizado nesta quinta-feira, 22/06, um café da manhã seguido de uma apresentação, pelo Dr. Bruno Salgado e Dr. Victor Castilho, dos trabalhos que serão realizados pela empresa de auditoria e consultoria Oliveira & Carvalho às Corretoras de Seguros filiadas ao Sincor. Dentre as ações consiste a Recuperação de Créditos Previdenciários, INSS e COFINS dos últimos 5 anos, além de prestar toda assistência necessária no âmbito jurídico e administrativo.

O anúncio da parceria foi feito pelo presidente do Sincor-AM/RR, Jair Fernandes, que falou da importância desse trabalho, haja vista está amparado em várias decisões do STJ e STF, além de pareceres da PGFN e Ministério da Fazenda. Ele salientou o ganho que as Corretoras terão com essa parceria e que isso se dá num momento muito oportuno.

O Dr. Bruno Salgado fez uma explanação de todo o processo para ação civil e/ou administrativa e de todo o amparo jurídico. Citou que em razão das reiteradas decisões proferidas pelo STJ, afastando a cobrança da COFINS mais alta para as Corretoras de Seguros, foi editada a súmula 584 que assim dispõe:

“as sociedades corretoras de seguros, que não se confundem com as sociedades de valores mobiliários ou com os agentes autônomos de seguro privado, estão fora do rol de entidades constantes do art. 22, § 1º, da Lei n. 8.212/1991, não se sujeitando à majoração da alíquota da Cofins prevista no art. 18 da Lei n. 10.684/2003”

“Com este entendimento sumular, a nossa tese/orientação ganha importante reforço para que as Corretoras de Seguros deixem de recolher a COFINS com alíquota de 4%; e que os valores indevidamente recolhidos a maior possam ser compensados administrativamente, sem a necessidade de ação judicial”, orientou o Dr. Bruno.

O evento foi prestigiado por muitos titulares de Corretoras que acompanharam atentamente todas as informações e ao final fizeram várias indagações que foram muito bem respondidas.

“as sociedades corretoras de seguros, que não se confundem com as sociedades de valores mobiliários ou com os agentes autônomos de seguro privado, estão fora do rol de entidades constantes do art. 22, § 1º, da Lei n. 8.212/1991, não se sujeitando à majoração da alíquota da Cofins prevista no art. 18 da Lei n. 10.684/2003”



Você sofre batendo de
porta em porta
com prospecção
mas não consegue
vender?

**CLIQUE
AQUI!**

E saiba como se diferenciar
dos outros corretores,
atraindo pessoas
verdadeiramente interessadas
no que você tem a oferecer
através da internet!



Escrito por Agência Senado Notícias

Projeto torna obrigatório seguro de vida para jornalistas em coberturas externas

Todos os profissionais participando de atividades jornalísticas terão direito a um seguro obrigatório de vida, invalidez ou acidentes pessoais. É o que estabelece projeto de lei (PLS 205/2015) apresentado pelo

senador Paulo Paim (PR – RS) que tem como objetivo proteger jornalistas e profissionais do setor contra possíveis atos de violência. Paim argumenta que a atividade jornalística é um dos pilares da democracia.

Aviso às corretoras de seguro

As contratações de funcionários, angariadores e colaboradores são de caráter pessoal e de acordo com os critérios de cada Corretora de Seguros, no entanto, é importante que esses critérios ajudem a promover o alto nível de profissionalismo na atuação de cada um.

Achamos prudente que em se tratando de pessoa que tenha atuado em outra Corretora, principalmente dentro do

nosso mercado local, que além do histórico profissional, se possível, faça contato diretamente com o colega titular da outra Corretora onde atuou.

Temos que dar valor aos bons profissionais e sempre abrir oportunidades, mas é importante, também, combatermos a má conduta e o antiprofissionalismo.

A Presidência.



AV. SAMAUMA, Nº 15 MONTE DAS OLIVEIRAS –MANAUS -AM
COMERCIAL: (92) 3345-7864 CELULAR: (92) 99129-6114
SAMUEL CAMPOS e DORIVAL CAMPOS

Escrito por Vera Soares

Diretor do Grupo Bradesco Seguros é eleito um dos executivos jurídicos mais admirados do Brasil

O Diretor do Grupo Bradesco Seguros Ivan Luiz Gontijo Jr. foi reconhecido, pela terceira vez consecutiva, como um dos “Executivos Jurídicos Mais Admirados do Brasil”. A homenagem aconteceu nessa quinta-feira 29 de junho, durante o lançamento da 10ª edição do anuário “Análise Executivos Jurídicos e Financeiros”, em evento realizado pela Análise Editorial, em São Paulo.

A premiação homenageou os executivos jurídicos e financeiros mais votados por seus pares. Responsáveis pelos departamentos jurídicos das 1.800 maiores empresas em operação no país foram convidados, este ano, a indicar os colegas que mais respeitam profissionalmente, sem que fosse apresentada uma lista prévia de nomes.

Ao figurar entre os 54 executivos jurídicos mais citados, Ivan Gontijo repetiu o resultado obtido nas duas primeiras edições do prêmio, organizadas em 2015 e 2016.

Ivan Gontijo é Diretor de Jurídico e de Compliance do Grupo Bradesco Seguros – conglomerado segurador da Organização Bradesco que lidera o mercado nacional de seguros –, no qual atua há 32 anos. Integra a Comissão de Assuntos Jurídicos da Federação Nacional de Saúde Suplementar (FenaSaude), além de ser professor licenciado de Direito Comercial (PUC-Petrópolis) e de Direito do Seguro (Universidade Candido Mendes).

SOBRE O GRUPO BRADESCO SEGUROS

O Grupo Bradesco Seguros,

conglomerado segurador da Organização Bradesco, lidera o mercado de seguros brasileiro, com atuação em âmbito nacional nos segmentos de Seguros, Capitalização e Previdência Complementar Aberta. No primeiro trimestre de 2017, o Grupo Segurador registrou faturamento de R\$ 17,9 bilhões – evolução de 18,2% sobre o ano anterior. Há cerca de uma década, o Grupo Bradesco Seguros vem sustentando crescimento médio anual na casa de dois dígitos, mantendo market share em torno de 25%. Seu volume de provisões técnicas atingiu R\$ 229,4 bilhões em março de 2017.

Instruções sobre Recadastramento dos Corretores de Seguros – PF 2017

Sobre o Recadastramento dos Corretores de Seguros – Pessoas Físicas, que se inicia em 1º de junho de 2017 e finda em 30 de setembro de 2017, temos a orientar:

O recadastramento será efetuado no sítio eletrônico da SUSEP. [Basta clicar aqui!](#)

Os documentos necessários ao Recadastramento de Pessoas Físicas são:

- Carteira de identidade válida em todo o território nacional (documento com foto e assinatura, como por exemplo, RG ou carteira de motorista);
- Cadastro de Pessoa Física – C.P.F.;
- Comprovante de quitação com a justiça eleitoral ou recibo de votação da última eleição. Dispensável para pessoas

acima de 70 anos;

- Comprovante de quitação com o serviço militar, quando se tratar de brasileiro com idade entre 18 e 45 anos;
- Comprovante de residência ou declaração firmada pelo próprio nos termos da Lei nº 7.115/1993 (Vide modelo);
- Certificado de aprovação no exame nacional de habilitação técnico-profissional para Corretores de Seguros ou no curso de habilitação técnico-profissional, promovido pela FUNENSEG ou por outra instituição autorizada pela SUSEP; ou comprovação de outra forma de habilitação prevista na Lei nº 4.594/1964.
- Comprovação de pagamento do

Imposto Sindical dos últimos 5 anos. (Este comprovante poderá ser por declaração de quitação, fornecida pelo Sindicato e assinada pelo Presidente do mesmo, referente ao período de 2013 a 2017).

- Preenchimento dos campos no sistema da SUSEP:
- O sistema se inicia pela digitação do número de CPF, que será validado automaticamente pelo sistema;
- Ao clicar em “pedido de recadastramento”, apenas surgirá o tipo de habilitação do Corretor (ex.: Vida ou Todos os Ramos), os demais dados deverão ser devidamente digitados.
- Além dos dados pertinentes aos documentos acima citados, existirão

campos para preenchimento não obrigatório, como PIS/PASEP, inscrição municipal e endereço comercial.

- Poderão ser fornecidos até 02 (dois) e-mails e telefones (fixo e móvel), para registro no sistema.

ATENÇÃO:

- O campo de e-mail é essencial para a comunicação da SUSEP com o corretor de seguros, quanto ao andamento e finalização de seu processo de recadastramento.

- Cadastramento de senha de acesso: a senha deverá ter oito caracteres, com ao menos uma letra maiúscula, uma letra minúscula e um número. Anote esta senha, pois será necessária, sempre que precisar ter acesso ao sistema.

- Existe um campo para “observações”, utilize-o sempre que necessário. Exemplo: não localizei os comprovantes de pagamento do imposto sindical,

portanto, segue uma declaração do Sindicato, para comprovar minha quitação

- Acompanhe o passo a passo do sistema e não esqueça de ler e declarar estar ciente da parte legal, clicando no campo: “estou ciente e concordo com os termos acima”.

QUANTO AOS DOCUMENTOS A SEREM ANEXADOS:

1. Os documentos devem ser escaneados de forma individualizada, por tipo de documento, no formato “PDF” e em preto e branco, com uma resolução máxima de 100 DPI.

2. Quando o documento tiver mais de uma página, deverá ser escaneado em um único arquivo.

3. Caso um (ou mais) documento(s) não seja(m) escaneado(s) e anexado(s) no campo específico, o sistema emitirá uma mensagem de que não foi possível

finalizar o pedido, relacionando os “documentos pendentes”.

4. Posteriormente, ao finalizar, você receberá um e-mail da SUSEP, contendo as orientações de conclusão de seu pedido.

ATENÇÃO:

- Após esses passos, deve aparecer o “número de seu pedido de recadastramento”, anote-o também.

- Antes de acessar o sistema, esteja com seus documentos digitalizados e, atente para o tempo de sessão ativa, que se expira em 05 (cinco) minutos.

- Escolha o melhor momento para realizar seu recadastramento e, em caso de dúvidas, busque orientação junto ao Sindicato de sua base territorial ou, acesse o [portal do IBRACOR](#) ou o da [SUSEP](#).

- Carteira de identidade profissional

- O pedido da Carteira de identidade profissional só estará disponível a partir do dia 03 de julho de 2017, para os corretores já cadastrados.

- Aguarde que sairá novo comunicado da SUSEP, com orientações sobre valor e forma de aquisição.

Para maiores informações, o Sindicato poderá acessar o Portal do IBRACOR, no [FAQ](#) e encaminhar perguntas ao Fale Conosco.

Cartão de Crédito Porto Seguro.

Quanto mais seu cliente usar, mais desconto ele tem no seguro do carro.



- 5% de desconto na contratação e renovação do Porto Seguro Auto¹;



- Usando o cartão, o desconto aumenta e o seguro pode até sair de graça;



- Até 25% de desconto na franquia, sem resgate de pontos²;



- Serviços nos Centros Automotivos Porto Seguro pagos em até 10 vezes sem juros³;



- A 1ª anuidade é grátis⁴ e, nas próximas, com o uso do cartão, ela pode ser reduzida ou zerada automaticamente;



- E, claro, o seu cliente pode resgatar os pontos em milhas aéreas também.

PORTO SEGURO

CARTÕES

1- Consulte condições em www.cartaoportoseguro.com.br. 2- O desconto não é sematístico ao desconto do Porto Seguro Auto que é de 25%, limitado a R\$ 500,00, utilizando as oficinas referenciadas em caso de sinistro coberto e indenizável, conforme condições da apólice. Para cálculo do desconto, aplica-se o da apólice (Porto Seguro Auto) e sobre o valor final aplica-se o desconto do cartão. Os descontos serão concedidos mediante disponibilidade de pontos no programa de Relacionamento do cartão, bem como do que tiver sido contratado na apólice do Porto Seguro Auto. 3- Promoção válida durante o período de divulgação. Parcela mínima de R\$ 10,00. Sujeita à alteração a exclusivo critério da Porto Seguro, mediante aviso prévio. 4- Esta condição se aplica à primeira bandeira, exceto nos cartões Porto Seguro Visa Infinite e MasterCard Black. Condições e regulamento no site: www.cartaoportoseguro.com.br. Portoseg S.A. Crédito, Financiamento e Investimento - CNPJ: 04.862.600/0001-10. Central de Atendimento: (11) 3366-3466 (Grande São Paulo) | 4004-5300 (demais localidades) | 0800 727 2769 (SAC - cancelamento e reclamações) | 0800 701 5582 (atendimento exclusivo para deficientes auditivos) | 0800 727 1184 (Ouvidoria), de segunda a sexta-feira, das 8h15 às 18h30, exceto feriados. Automóvel - CNPJ: 61.198.164/0001-60 - Processo SUSEP: 15414.100233/2004-59 - Valor de Mercado e Valor Determinado. 333-PORTO (333-76786 - Grande São Paulo e Rio de Janeiro) | 4004-PORTO (4004-76786 - capitais e grandes centros) | 0800 727 0800 (demais localidades) | 0800 727 2766 (SAC - cancelamento e reclamações) | 0800 727 8736 (atendimento exclusivo para deficientes auditivos) | 0800 727 1184 ou (11) 3366-3184 (Ouvidoria). O registro deste plano na SUSEP não implica, por parte da Autorarquia, incentivo ou recomendação à sua comercialização.

Fonte: Assessoria de Comunicação do deputado federal Lucas Vergílio

Deputado Lucas Vergílio apresenta projeto que trata da responsabilização por prática de receptação de bens contrabandeados



O deputado federal Lucas Vergílio (Solidariedade/GO) protocolou na tarde desta terça-feira (20/06), projeto de lei 7.900/17, que dispõe sobre a responsabilização administrativa e civil das pessoas naturais e jurídicas pela prática ou participação em atos de receptação de bens de consumo, gêneros alimentícios ou quaisquer outros produtos, industrializados ou não, provenientes de contrabando, descaminho, roubo, furto ou de origem não comprovada.

Com base em um estudo elaborado pela Federação das Indústrias do Estado do Rio de Janeiro (FIRJAN), consta que o Brasil é o oitavo país mais perigoso do mundo para o transporte de carga. Em 2016, em apenas 44 dias, o número

de roubos de cargas no país superou a soma do que foi registrado em 25 países europeus, nos Estados Unidos e no Canadá, considerando o mesmo período. De 2011 a 2016, o número de roubos de carga registrados no Brasil subiu 86%, havendo mais de 22 mil casos por ano.

O estudo ainda traz que uma das causas da elevação desse ilícito consiste na crescente participação de estabelecimentos comerciais, de pequeno, médio e grande porte, na aquisição e venda de mercadorias e outros produtos oriundos de contrabando, descaminho, roubo ou furto.

Segundo Vergilio, “o fato de haver estabelecimentos dispostos a vender produtos de origem ilícita é um incentivo decisivo para essa prática criminosa. O produto do crime é distribuído de diversas formas e os estabelecimentos comerciais lucram significativamente

com esse ilícito. Essa prática tem forte impacto econômico em toda escala comercial, desde os fabricantes, fornecedores, transportadores e seguradores, até o consumidor final”, afirma o parlamentar.

Após protocolar o projeto de lei, o mesmo precisa ser despachado às comissões permanentes da Câmara dos Deputados em até 10 dias úteis para que o mérito seja analisado pelos parlamentares.

Fonte: SINCOR AM/RR

ALPHA VISTORIAS com força total em 2017



João Queiroz e Jair Fernandes

O titular da empresa Alpha Vistorias, Sr. João Queiroz, esteve em visita ao Sincor AM/RR e se encontrou com o presidente Jair Fernandes. Conversaram sobre o mercado de seguros local, especificamente sobre a questão de vistorias de automóveis. O Sr. João informou que a empresa está intensificando treinamentos e buscando facilidades aos usuários através de aplicativos e sistema on-line. Acrescentou que houve redução na quantidade de atendimentos, mas que o mercado já dá

sinais de recuperação e acredita que logo estará retomando o crescimento.

O Presidente Jair Fernandes disse sentir-se feliz por revê-lo, pois durante algum tempo ele estava recluso devido problemas de saúde, mas que agora já se recuperou e volta com força total para dominar o mercado nessa área. Jair agradeceu também, o apoio institucional nas mídias do Sincor e também no grande evento do dia 23 de novembro (Fórum de Seguros e Troféu Vitória Régia).

Aos corretores de seguros e empresas corretoras de seguros, às seguradoras, prestadores de serviços e demais parceiros

Tenho o prazer de comunicar que o nosso Sincor AM/RR, conseguiu adquirir um novo imóvel “próprio” para servir como sede do nosso sindicato, em substituição à sede anterior. O novo imóvel está localizado no mesmo prédio, Ed. Rio Negro Center, mas no 7º. Andar, salas 702 e 703.

Entretanto, para que possamos mudar pra esse novo endereço é preciso realizamos reparos, pintura, elétrica, adequações e movelaria.

Estamos precisando da ajuda de todos para conseguirmos juntos inaugurar uma

nova sede social e digna dos nossos profissionais Corretores de Seguros.

Idealizamos que cada doador contribua com um valor em espécie, conforme a disponibilidade de cada um e de acordo com os critérios que disponibilizaremos.

O nome de cada doador será gravado eternamente em uma placa/painel que ficará exposta na sala principal da nova sede social e, também, terão os nomes divulgados durante o grande evento do dia 23/11/2017.

Jair Fernandes - Presidente SINCOR AM/RR

Projeto Nova Sede Sincor AM/RR (reparos, pinturas, elétrica, instalações e movelaria).

AMIGUINHO

de 300,00 a 999,99

Amigo

de 1.000,00 a 1.999,99

Amigão

de 2.000,00 a 4.999,99

amigão

Acima de 5.000,00

Para Doar acesse o site do Sincor
www.sincor-am.org.br

amigo doador

Todos serão homenageados com o nome/logo em Placa que ficará exposta permanentemente na sala principal da nova sede.



Fonte: SINCOR/AMRR

Capemisa promove encontro com corretores

A Capemisa Manaus promoveu, no dia 23 de maio, um Happy Hour com alguns Corretores de Seguros da região os quais puderam, descontraidamente, conversar a vontade e saborear as iguarias e bebidas do restaurante “Papagaios”, localizado na praça do Caranguejo no Eldorado. Estiveram presentes os executivos Sr. Fábio Lessa, Diretor Comercial, Sra. Ana Claudia Fidelis – Superintendente Comercial Regional e o Sr. Fábio Ideki Iwai – Gestor da Sucursal Manaus. Participou também, como convidado especial, o Presidente do Sincor AM/RR, Sr. Jair Fernandes.

O encontro foi um grande sucesso e marcou o início de um novo relacionamento com o mercado. “O ambiente informal é importante para aproximar os corretores parceiros e a nossa equipe de trabalho. Pretendemos tornar rotineiros esses encontros”, comentou o Sr. Fábio Lessa.

Antes desse encontro, os executivos estiveram em visita ao Sincor AM/RR e confirmaram participação e apoio nos eventos do dia 23 de novembro (Fórum Manaus e Troféu Vitória Régia). Eles confirmaram presença, também, no “Fest Chopp” que será realizado no dia 17 de junho e anunciaram que a companhia irá bancar a apólice de seguro do evento.



Fonte: SINCOR/AMRR

Carteira do Corretor de Seguros vai voltar

Os Corretores de Seguros voltarão a ter as suas carteiras, que serão entregues aos profissionais que realizarem o recadastramento.

A distribuição dessas carteiras ficará a cargo do Ibracor (Instituto Brasileiro de Auto-regulação do Mercado de Corretagem de Seguros, de Resseguros, de Capitalização e de Previdência Complementar Aberta), em parceria com os sindicatos da categoria.

Em comunicado, o Ibracor informou que o corretor de seguros poderá utilizar a estrutura do Sincor do seu estado para realizar o recadastramento.

Como órgão auxiliar da Susep, o Ibracor participará diretamente do processo de recadastramento, que começará no

próximo dia 1º de junho e prosseguirá até 30 de setembro, para os corretores de seguros pessoas físicas.

Já os corretores de seguros pessoas jurídicas deverão se recadastrar entre os dias 1º de dezembro de 2017 e 30 de maio de 2018.



Participe do maior e mais completo evento da Região Norte para o Mercado de Seguros.

Vem pra Manaus!

VII FÓRUM MANAUS SEGUROS 2017
XII TROFÉU VITÓRIA RÉGIA

O Fórum abordará o tema "O seguro no mundo tecnológico" e em seguida teremos o XII Troféu Vitória Régia que premiará os melhores do mercado do seguros do Amazonas e Roraima.

Manaus Plaza Centro de Convenções
23 | NOVEMBRO | 2017
Informações: 91 3233-5572

Realização: Sincor AM-RR

Fonte: SINCOR/AMRR

Comemoração 104 Anos – GBOEX UN Manaus



Colaboradora Pollyanna Napoleão (GBOEX), Sr. Jair Fernandes Pres. SINCOR AM/RR, Sr. Eraclides Teixeira Pres. ASMIR, Cel. Almeida (GBOEX), Sra. Anunciada – Asla Corretora de Seguros e o Sr. Victor Nascimento, Diretor Comunicação.

com mais de 100 mil planos de benefícios. No ano passado foram pagos uma média de R\$ 15 milhões por mês aos beneficiários de seus associados falecidos, em um total de 7.113 benefícios concedidos. A proteção às famílias e o relacionamento com seus associados, transformaram a marca GBOEX em um ativo que é sinônimo de credibilidade e segurança. A entidade se orgulha de

Muitas transformações ocorreram desde o dia 24 de maio de 1913, quando um grupo de Oficiais Professores do Colégio Militar de Porto Alegre preocupados em amparar financeiramente as famílias de associados militares falecidos criaram o GBOEX. A empresa conta com uma equipe de colaboradores e parceiros que garantem a Entidade ser a primeira no ranking das Entidades Abertas de Previdência Privada Sem Fins Lucrativos (EAPPs). O mercado cresceu, surgiram muitas outras instituições e segmentos que hoje oferecem planos de previdência, sejam eles de risco ou renda, mas o GBOEX prevaleceu as mudanças, reinventou-se a cada dia.

Mais do que comemorar a longevidade, o GBOEX celebra a sua tradição e solidez. Em 2016 apresentou uma participação de mercado na ordem de 57%, e um crescimento de 7% em relação ao ano anterior. Com Unidade de Norte a Sul do país, administra uma carteira

ter associados com mais de meio século de vínculo. Importante destacar que para realizar esse trabalho conta com um quadro de colaboradores que veem a empresa como a sua segunda casa, e a parceria dos corretores de seguros que são essenciais nessa relação.

O Diretor-Presidente, Ilton Oliveira, ressalta que uma marca forte não se constrói sozinha, são muitas pessoas envolvidas no processo. E constantemente destaca que esses reconhecimentos e os resultados positivos são frutos da sinergia entre seus públicos, que se envolvem no dia a dia do GBOEX. “O atendimento que prestamos aos profissionais, aliados a produtos competitivos e aperfeiçoamento contínuo dos processos, são diferenciados. A meta tem sido fidelizar os corretores que atuam conosco e buscar parceiros que reforcem os valores da empresa, destaca Oliveira.

E para apoiar e incentivar o trabalho

dos profissionais, o GBOEX desenvolve um modelo de reconhecimento com premiações. Recentemente foi lançada a campanha Desafio 2017, que no final do ano levará os vencedores a San Andrés, no Caribe, além de distribuir premiações mensais em dinheiro para corretores PF e PJ.

Para o associado, o GBOEX, em março reeditou a sua campanha Mensalidade premiada. Os participantes concorrerão, por meio de sorteio, a um cartão-presente no valor de R\$ 1.000,00 (mil) reais, mensalmente.

A Rede de Convênios, com mais de 40 anos de existência, é um benefício tanto para clientes quanto para corretores. São mais de 4000 estabelecimentos credenciados entre matrizes e filiais, em todo Brasil, que vão desde hotéis, clínicas de saúde, escolas, entre outros.

Como uma forma de estar sempre em contato e à disposição dos clientes, o GBOEX está presente em múltiplas

plataformas, como as redes sociais Facebook, LinkedIn, Pinterest, Instagram e Google+. Além destes canais, dispõe de blogs, informativos impressos e o Whatsapp como ferramenta auxiliar à disposição de associados e corretores. No ano passado foram realizados cerca de 41.000 atendimentos pela Gerência de Atendimento ao Cliente, considerando o telefone 0800, chat, site, Whatsapp, e-mail e redes sociais.

A nova campanha de comunicação tem como tema “Valores que fazem a diferença na vida”, a nova linha é a própria identidade do GBOEX, nesses 104 anos. Dividir bons momentos e somar experiências inesquecíveis, mostrando que além da questão financeira a empresa se preocupa com a qualidade de vida de seus associados e parceiros, por isso seus valores são essenciais.

GBOEX – 104 anos de Tradição, Solidez e Segurança.

Fonte: Sincor AM/RR

Executivo da JMalucelli prevê bons negócios para 2017



Marcelo Queiroz, Jair Fernandes e Izabela Holanda

O Diretor Comercial Regional da JMALUCELLI, Sr. Marcelo Queiroz, esteve em visita ao Sincor AM/RR e falou das estratégias da instituição para a Região Norte, a qual tem sido muito representativa nos resultados e considera que este ano, embora as dificuldades que o mercado apresenta, fechará dentro dos objetivos traçados. Disse ainda que a companhia continua forte na colocação dos seus produtos, principalmente o Seguro Garantia, e vem investindo em workshop, cursos e palestras para a qualificação dos corretores de seguros e também para o quadro interno e não abre mão do apoio institucional as ações que o Sincor AM/RR tem promovido para o fortalecimento e desenvolvimento do mercado local.

O executivo aproveitou para parabenizar o presidente Jair Fernandes e toda a sua diretoria pela gestão inovadora a frente do Sincor e garantiu presença e apoio ao VII Fórum Manaus Seguros e XII Troféu Vitória Régia que serão realizados no dia 23/11.

Marcelo veio acompanhado da gestora da Filial Manaus, Sra. Izabela Arce Holanda que tem feito um trabalho diferenciado e de grande destaque.

Fonte: Sincor-AM/RR

Gestora da Liberty Manaus acredita no potencial do mercado



Roberta Seixas (Liberty) e Jair Fernandes (Sincor AM/RR)

Anova gestora da Liberty Seguros – Filial Manaus, Sra. Roberta Seixas Cortes, comentou sobre o potencial de Manaus em todos os segmentos de seguros, pois segundo ela, os índices de penetração dos produtos no mercado são ainda muito baixos e isso

possibilita os trabalhos. No entanto, devido a crise, é preciso planejamento e forte atuação da equipe... “Estou muito feliz por estar atuando nessa belíssima cidade e acredito que iremos prosperar ainda mais em relação aos anos anteriores, mesmo porque, a Liberty possui uma gama de produtos e serviços que já vem despertando os consumidores e corretores devido a qualidade e os diferenciais que possuem em comparação ao mercado”, finalizou a executiva.

Ela disse ainda que vem acompanhando os trabalhos realizados pelo Sincor Amazonas e deposita isso na ótima gestão que é comandada pelo Presidente Jair Fernandes e equipe. Disse também que a Liberty estará sempre presente

em todos os eventos que visem o fortalecimento do nosso mercado de seguros e confirmou o apoio no fórum Manaus Seguros e Troféu Vitória Régia.

O Presidente Jair Fernandes, em seus comentários, disse concordar em relação aos baixos índices de penetração dos seguros na nossa região, principalmente, mas que não está longe dos índices do mercado brasileiro e acrescentou ainda que é preciso mais investimentos na qualificação e no empreendedorismo que só assim faremos frente as demandas desse mercado que cresce, mas sem que seja pela nossa total eficiência e eficácia. Ele agradeceu pela visita e desejou sucesso a nova executiva da Liberty.

Escrito por Revista Cobertura

Hapvida apresenta modelo de verticalização como solução da saúde no Brasil

Em almoço promovido pelo Clube dos Corretores de Seguros de São Paulo (CCS-SP), o diretor superintendente comercial do Hapvida, André Rosas, apresentou a verticalização como solução da saúde privada no país.

“Há um aumento significativo do plano de saúde na folha de pagamento. Em 2004, 7% da folha de pagamento era plano de saúde, hoje está em torno de 15%, com tendência de 25% até 2025. As empresas não conseguirão pagar isso e terão que encontrar novos caminhos. E o modelo verticalizado será uma ótima solução”, comenta ele.

André Rosas enfatiza que o modelo verticalizado das operadoras não tem como objetivo ter receita em cima

do atendimento. “Tem emergências grandes, com todo o andar para atender urgência, para que consiga diagnosticar e resolver o problema rapidamente. Esse é um modelo focado na eficiência, não interna quem não precisa internar, além de não repassar ao cliente o custo do retorno financeiro”.

Segundo ele, isso também acontece em outras frentes de atendimento das operadoras verticalizadas. “As clínicas, hospitais, exames e diagnósticos também têm o mesmo objetivo. Não precisam dar resultado financeiro e isso faz com que consigamos controlar o custo. E também conseguimos ter escala de compra, definição de protocolo, padronização e gestão tecnológica”.

O diretor diz que as operadoras

conseguiram encontrar soluções baratas e práticas. “Enquanto as seguradoras encolhem, as operadoras verticalizadas crescem, o que antes eram consideradas o patinho feio do mercado de saúde. Nos últimos dois anos em que o mercado de saúde cresceu, as operadoras verticalizadas cresceram mais de dois dígitos”.

De acordo com ele, o Hapvida é a primeira empresa do Brasil a usar reconhecimento digital, considerando que isso aconteceu há 30 anos. “Colocamos isso com o objetivo de controlar o uso indevido. Caso alguém chegue à urgência ou emergência sem carteirinha, o atendimento é feito com o CPF e digital, e o prazo é de 15 minutos para o atendimento médico”. Além disso, há um núcleo de controle. “Para

ter um monitoramento por imagem de quanto tempo leva o atendimento, o que é o desejo de muitas operadoras e seguradoras”.

Para explicar o que é a teleconsulta, utilizada somente pela Hapvida e Hospital Albert Einstein, ele contou que o modelo de negócio da companhia é atender a base da pirâmide. “O objeto de desejo é o cliente da base da pirâmide e para ele dirigimos todo nosso esforço”. E completa contando que “no norte e nordeste não há atendimento de todas as especialidades, por isso, com todo o prontuário eletrônico no sistema, o médico do sudeste e do nordeste atendem simultaneamente o mesmo paciente. E hoje se fazem 15 mil consultas por mês nesse formato de teleconsulta”.

Com 3,6 milhões de beneficiários, o Hapvida hoje se posiciona como a maior operadora de saúde do Norte e Nordeste. Atualmente, são mais de 16 mil colaboradores diretos envolvidos

na operação de 21 hospitais, 71 clínicas médicas, 18 unidades de prontos atendimentos, 66 unidades de diagnóstico por imagem e 58 postos de coleta laboratorial distribuídos em 11 estados onde a operadora atua com rede própria.

Escrito por Revista Cobertura

Justiça proíbe a venda de proteção veicular como seguro

A APM Brasil – Associação de Proteção a Motos e Veículos –, sediada em Contagem, na região metropolitana de Belo Horizonte, não pode mais vender e nem anunciar o serviço de proteção veicular. A decisão foi do juiz substituto da 3ª Vara do Tribunal Regional Federal da 1ª Região. Também ficou determinada a suspensão imediata de qualquer cobrança de valores de seus associados ou consumidores.

O problema, segundo o juiz, é que apesar do nome proteção veicular, o que a empresa de fato comercializa é seguro, que só pode ser fornecido por empresas seguradoras que estão cadastradas na Superintendência de Seguros Privados (Susep), órgão ligado ao Ministério da Fazenda. E a associação não está cadastrada.

A decisão acrescenta que a leitura do regulamento da associação mostra vários elementos característicos dos contratos de seguro: vistoria de inspeção de risco, sinistro, riscos cobertos, prejuízos não indenizáveis, prêmio, perda de direito, dentre outros.

O preço da proteção veicular é um atrativo: chega ser até 70% mais barato que um seguro regular. No site da APM, a proteção veicular completa é comercializada a partir de R\$ 26 mensais.

Procurada pela reportagem, a assessoria de imprensa da APM enviou uma nota dizendo que a empresa segue todas as normas brasileiras do setor. “O benefício oferecido é legal e tem respaldo na Constituição Federal, que assegura o direito à livre associação e permite a atividade de proteção veicular. Os tribunais têm comprovado isso em decisões de segunda instância”.

A associação frisou que a decisão foi proferida em primeira instância e que irá recorrer da decisão. E acrescentou que todos os benefícios dos associados seguem ativos até a decisão final do processo, em segunda ou terceira instância.

Na nota divulgada no site da APM, a associação diz que há boatos circulando no WhatsApp

e nas redes sociais sobre o encerramento de suas atividades. A associação acrescenta que a informação de que há mais de mil processos judiciais devido ao não pagamento de sinistros é falsa.

Coordenadora institucional da Proteste Associação de Consumidores, Maria Inês Dolci alerta que antes de adquirir um serviço de seguro o consumidor deve se informar sobre o histórico da empresa. “É importante ter referências e verificar se a seguradora está cadastradas na Susep”, frisa. Ela ressalta que preços muito abaixo do mercado pode ser um indicativo de empresas piratas.

A decisão judicial também condena a APM ao pagamento de multa diária, a ser recolhida ao Fundo de Defesa dos Direitos Difusos (FDD) de R\$ 2.000, em caso de descumprimento de qualquer dos itens da decisão.

Fonte: Sincor AM/RR

Novo Diretor Regional Norte e Nordeste da Porto Seguro é apresentado ao mercado



Marcos Silva e Jair Fernandes

O senhor Marcos Silva é o novo Diretor Regional Norte e Nordeste da Porto Seguro. Ele esteve em visita à filial Manaus onde foi apresentado aos corretores do mercado local durante uma reunião informal, após ser servido um café da manhã aos convidados. Ele falou da atual situação da companhia perante o cenário atual e, em particular, no mercado de seguros local, que vem apresentando

números significativos que são resultados de um grande trabalho da equipe comandada pela gestora Marilene Ferreira.

O executivo ouviu várias manifestações dos corretores que deram algumas idéias, as quais ele as considerou positivo, pois estão de acordo com a política de melhorias contínuas da companhia. Ao final agradeceu a presença de todos e em particular a presença do Sr. Jair Fernandes, Presidente do Sincor AM/RR.

Matéria Patrocinada

Alpha Vistorias faz parceria com a Styllus

Somos a ALPHA Vistorias, uma empresa 100% nacional que tem sua matriz em Manaus-AM, com foco dedicado à região norte do país, com destacada atuação nos estados do Amazonas, Pará, Roraima e Amapá.

Somos uma empresa consolidada há mais de 16 anos, possuímos pessoal altamente capacitado e treinado, atuando de forma coordenada e harmoniosa, objetivando a entrega do melhor resultado a nossos clientes.

Tendo à frente nosso Diretor Operacional e fundador, Sr. João R. Queiroz, profissional com ampla vivência e conhecimento em sua área de

atuação.

Atuamos nos seguintes segmentos:

-Vistoria Prévia para Seguros - Serviço destinado ao mercado segurador onde nossos peritos avaliam as características do veículo e o estado de conservação.

-Vistoria Prévia para Financeiras, Leilão e Consórcios – Serviço voltado para atender o segmento de financiamento de veículos.

-Vistoria Prévia em Geral – Serviço destinado a toda e qualquer atividade que requeira como documento de suporte um laudo de vistoria prévia de veículo, tanto para o contratante individual quanto para empresas de todos os segmentos.

-Vistorias de Inspeção de Riscos – Desenvolvidas para dar suporte à carteira de Ramos Elementares das seguradoras, consiste na realização de inspeções de bens móveis e imóveis, para a identificação do nível de

risco com coberturas para as mais diversas coberturas, objetivando possibilitar a análise de aceitação do risco.

Sempre em busca de melhor atender às demandas e necessidades de nosso parceiros e clientes da região norte, estabelecemos uma forte parceria com a segunda maior prestadora de serviços de vistorias em caráter nacional, a Styllus Vistorias, presente em 20 estados da federação, atendendo as Seguradoras HDI, Sul América e Caixa Econômica Federal

A mesma atua desde 1994 e nossa parceria soma em qualidade e quantidade, trazendo facilidades e melhoria contínua em nosso atendimento.

Nos orgulhamos em ter a Styllus Vistorias, como nossa parceira na certeza de estarmos cada vez mais contribuindo para o desenvolvimento e valorização de nossa região.



Fonte: SINCOR AM/RR

Mongeral Aegon apresenta novo diretor da Região Norte



Fabiana Perdiz, Jair Fernandes e Ednei Cesar

O Sr. Ednei Cesar de Andrade é o novo Diretor Regional Norte da Mongeral Aegon Seguros, mas ele atua também em outras regiões do país, de acordo com a divisão estratégica da Mongeral. Ednei disse já ter visitado a região em outras ocasiões, mas que agora vem com uma missão profissional e acredita que terá sucesso, pois o mercado local tem muito potencial e que há muito a ser

trabalhado, no entanto a companhia já vem desenvolvendo ações cujos resultados estão sempre acima dos índices nacionais, em média de 25%. Ele informou que em breve estarão inaugurando novas filiais, principalmente em estados que ainda não possuem unidades da seguradora. O executivo aproveitou a ocasião para manifestar apoio e participação no Fórum de Seguros e Troféu Vitória Régia que ocorrerão no dia 23 de novembro, pois segundo ele tais eventos são fundamentais para ajudar na qualificação dos profissionais locais e no desenvolvimento do mercado.

A visita teve a presença, também, da gestora da unidade Manaus Sra. Fabiana Perdiz que falou sobre os vários produtos que são comercializados pela seguradora dando ênfase a cobertura de Doenças Graves a qual oferece várias vantagens e benefícios diferenciados aos segurados.

Os executivos foram recepcionados pelo presidente do Sincor, Jair Fernandes, que deu boas vindas ao novo Diretor Regional e que espera que essa parceria continue firme em prol do fortalecimento do mercado.

Fonte: Sincor- Gerência

Sincor AM-RR participa da ação global 2017 em Parintins

Foi realizado no dia 27 de Maio de 2017, AÇÃO GLOBAL no Município de Parintins – AM é um programa realizado pelo SESI em parceria com a Rede Globo, o projeto visa oferecer serviços relevantes e gratuitos à população brasileira.

Realizada desde 1995, a Ação Global já beneficiou mais de 25 milhões de pessoas e prestou mais de 35 milhões de atendimentos. Por seu impacto e abrangência, a iniciativa tem funcionado como um termômetro das necessidades da população brasileira.

Ao identificar e chamar atenção para essas questões,

o SESI vem estimulando novas empresas a criarem programas de responsabilidade social, além de ajudar a orientar políticas públicas.

O SINCOR AM RR – Sindicato dos Corretores de Seguros dos Estados do Amazonas e Roraima - como de costume, irá participar do evento com a divulgação do Seguro DPVAT, esclarecendo sobre o seu funcionamento, coberturas, total gratuidade e a não necessidade de intermediários no processo de pedido de indenização, na oportunidade distribuiremos brindes para crianças e adultos (bolas infantis e lixocar para veículos), além dos informativos habituais.



Fonte: Sincor- Gerência

Vera Lubiana anuncia apoio ao Sincor AM-RR



Vera Lubiana / Jair Fernandes

A gerente da Sulamérica, Filial Manaus, Sra. Vera Lubiana, anunciou patrocínio da companhia ao VII Fórum Manaus Seguros e XII Troféu Vitória Régia. Esses eventos são promovidos pelo Sincor AM/RR e, pela primeira vez, serão realizados na mesma data, dia 23 de novembro, no Centro de Convenções do Manaus Plaza. O tema do Fórum será “O seguro no mundo tecnológico” e contará com a presença de várias autoridades e especialistas do mercado de seguros nacional.

Vera fez o anúncio ao Sr. Jair Fernandes – Presidente do Sincor AM/RR, durante visita a sede daquela instituição, pois considera fundamental a participação da companhia em razão da relevância desses eventos para Manaus e toda a Região Norte.

Fonte: Sincor AM/RR

MITSUI – Unidade Manaus apresenta reforço



Marco Benvenuto, Elianete Florencio, Jair Fernandes e Cristóvam Souza

A seguradora Mitsui Manaus possui um novo executivo de contas. Trata-se do Sr. Marco Antônio Benvenuto Júnior, que possui ampla experiência no mercado de seguros, pois já atuou em Manaus e em outras praças e também em várias companhias seguradoras. Ele esteve em visita ao Sincor AM/RR sendo apresentado pelo Gerente da

Filial, Sr. Cristóvam Ferreira de Souza Filho.

Cristóvam disse que o novo funcionário deverá fortalecer os trabalhos já desenvolvidos, principalmente os relacionamentos com os parceiros corretores de seguros e na qualidade do atendimento. Ele comentou que a unidade Manaus vem apresentando bons resultados e que a perspectiva pra esse ano de 2017 é muito positiva. A companhia atua no ramo auto e em ramos elementares e está conseguindo ampliar sua atuação no mercado e melhorar os serviços. Cristóvam aproveitou para manifestar apoio aos eventos do Sincor, principalmente o Fórum e Troféu Vitória Régia que ocorrerão, este ano, na mesma data, 23 de novembro.

O presidente do Sincor, Jair Fernandes, agradeceu pela visita e disse já conhecer o Marco Benvenuto e acredita que ele conseguirá desenvolver um ótimo trabalho, pois é conhecedor do mercado local e já era bem conhecido por todos.

Fonte: Sincor AM/RR

Encontro de Lideranças (Fenacor / Bradesco Seguros)



A FENACOR- Federação Nacional dos Corretores de Seguros, representada pelo seu presidente, diretores executivos e presidentes dos Sincor's estaduais, e também, os presidentes da FUNENSEG e IBRACOR, reuniram-se com os líderes da Bradesco Seguros na sede da seguradora em São Paulo no início do mês de abril.

Dentro da programação houve uma visita as dependências da nova e moderníssima sede da Bradesco Seguros que fica localizada em local privilegiado de São Paulo, em Alphaville. Cumprindo a pauta houve uma reunião com as presenças ilustres do presidente da Bradesco Seguros, Sr. Randal Luiz Zanetti, que estava acompanhado de todos os executivos da companhia, assim como se fez presente o presidente da Fenacor, Sr. Armando Vergílio e demais representantes dos Corretores de Seguros. Com a palavra, o Sr. Armando Vergílio, agradeceu pela recepção e acolhimento que todos receberam e em seguida comentou sobre o mercado de

seguros e as dificuldades que demandam ações conjuntas institucionais e a necessidade dos profissionais corretores de seguros se manterem como principal canal de distribuição. Em nome da companhia seguradora o Sr. Handal fez uma explanação sobre a atuação histórica da seguradora e sobre os trabalhos que estão sendo desenvolvidos atualmente. Ele apresentou individualmente todos os seus executivos e ratificou apoio as ações que visem o fortalecimento e crescimento do mercado de seguros bem como a parceria com os corretores.

Após os pronunciamentos a palavra foi franqueada aos presidentes dos Sincor's que puderam se manifestar sobre vários temas. Em uma das manifestações o "Presidente do Sincor – AM/RR, Jair Fernandes, perguntou sobre o Projeto Sinergia... se já havia se consolidado e se os objetivos foram alcançados. Em resposta o presidente Sr. Randal disse que o projeto se consolidou, mas que as ações de melhoramentos são continuadas e a nova fase visa estreitar o relacionamento com os segurados.

Fonte: Sincor AM/RR

Novo Diretor Regional N/NE da Allianz Seguros em visita ao Sincor AM/RR



Alexandro Luciano, Juliana Fernandes, Jair Fernandes, Karina Oran e Carlos Lacerda

A Allianz Seguros fez mudanças estratégicas em suas bases territoriais e, dentre elas, criou a Regional Norte/Nordeste, a qual será administrada pelo novo Diretor Regional Sr. Alexandro Luciano Barbosa. Ele é oriundo de Salvador, onde gerenciava a unidade local da Seguradora.

O novo executivo disse que está feliz com seu novo cargo e encara os desafios com bastante entusiasmo. Ele esteve em Manaus a trabalho, fazendo reuniões, visitas e conhecendo mais a cidade a qual considera, além de bela, muito pujante para os negócios da companhia. Alexandro veio acompanhado da equipe de gestores local Sr. Carlos Alberto Lacerda – Gestor Filial Manaus, Karina de Albuquerque Oran Barros m – Account e Juliana Fernandes da Rocha – Account. Estes receberam a missão de incrementar os negócios e a melhoria contínua dos serviços e atendimento aos corretores e segurados.

O presidente do Sincor, Jair Fernandes, os recebeu com honras e logo desejou sucesso e colocou o Sincor a disposição. Ele fez um breve relato das ações da instituição em prol do desenvolvimento e fortalecimento do mercado e enfatizou a necessidade do apoio aos eventos locais em razão maior de ser a única opção para que os profissionais da região interajam com as autoridades, especialistas e colegas de outras regiões. Ao final o Sr. Alexandro parabenizou o Sincor pelos trabalhos realizados e disse já ter conhecimento do sucesso desses eventos e manifestou apoio total e participação no evento que ocorrerá no dia 23 de novembro.



ABRIL

Aldenora Marques Barbosa (25)
Ana Érica Pessoa de Almeida (15)
Edson Babosa Cardoso (11)
Eduardo Cesar Parente (22)
Fernanda Melo Barbosa (18)
Fernando Vitor de M. Langbeck (18)
Francisco das Chagas Filatoff (27)
Francisco de Assis Silva de Sales (26)
Gilson Palmeira Bezerra Júnior (03)
Gilton Herman Martias Solart (03)
Janaiana Katiucia de S. Gomes (11)
Jean Ricardo Ribeiro Lira (21)
José Raimundo Leão Prado (17)
Josiane Oliveira Nunes (16)
Leonorzina Augusta C. Ortiz (10)
Luciana Alves Rodrigues (18)
Luciana Teixeira Polard (26)
Maria do Socorro de S. Gato (21)
Messias de Almeida (04)
Neliane Rodrigues Froes (29)
Robson Monteiro da Silva (05)
Sheila Cristina da Silva (29)
Weslany de Oliveira Fernandes (07)

MAIO

Aline Amaral da Cruz (20)
Barbara Cristina da S. Farias (19)
Eder Ramos Barroncas (06)
Elcimara de Freitas Alves (26)
Eric Larry Cavalcante Azevedo (06)
Faride Sobreira da Silva (22)
Francisco Rodrigues de Melo (10)
Generosa Viana de Oliveira (02)
Helcio Nascimento Marques (06)
Izaque Pereira da Cunha (28)
Joao Bosco Miranda de Mattos (04)
Laura Luana de Souza Viera (04)
Luana Brandao Cavalcante (01)
Luiz Roberto Miranda da Cruz (30)
Maria Francisca da S. Agostinho (12)
Paulo Lopes da Silva (21)
Rilds Mary da Silva Sampaio (13)
Romylda Fernandes Albuquerque (01)
Rosângela da Silva Monteiro (12)

JUNHO

Alexandre Godinho de Souza (01)
Alexsander A. C. Guimarães (12)
Alexsandro G. C. Guimarães (12)
Ciene Rodrigues I. Beraldo (02)
Clcilene C. de Almeida (29)
Francisco da Silva Costa (28)
Geneval Barreto da Cunha (25)
Hucilene de Souza Castro (21)
João Inacio da Silva (24)
José Alberto P. de Oliveira (06)
Luis Claudio da Silva (15)
Maria do P. S. S. de Oliveira (24)
Mirlene Alves Ferreira (08)
Nadia Oliveira Campelo (05)
Olavo Gomes Gomes (27)
Pedro Quirino Farias (29)
Ramayama Cardoso de Azevedo (24)
Rosimeri Cavalcante Tavares (28)
Sylk Nagawo Pinheiro (11)

Parabéns!

Uma data tão querida não poderia passar despercebida!

Seja um corretor de seguros associado!